



METRONOMIA steht seit 1990 für Qualität, Kompetenz, Kontinuität und unbedingte Kundenorientierung in Bezug auf statistische Services und Datenmanagement in der klinischen Forschung. Als wachstumsorientiertes mittelständisches Unternehmen mit 90+ Mitarbeitenden sind wir international tätig. Unsere Kunden schätzen die Kompetenz und das Engagement unserer Mitarbeiter und wir schätzen unsere Mitarbeiter als Basis des Unternehmenserfolgs. Gestalten Sie Metronomia mit und kommen Sie in unser motiviertes und sympathisches Team als

Proposal Manager* **(Teilzeit oder Vollzeit, Home-based möglich)**

Ihre Aufgaben

- Sie erstellen individuelle Angebote gemeinsam mit den Fachabteilungen inkl. aktiver Mitarbeit bei der Angebotskalkulation und redaktionellen Aufgaben.
- Sie verantworten und steuern alle Angebotsaktivitäten und -prozesse inkl. Analyse der Ausschreibungsunterlagen, Rückfragen an Kunden, Beschaffung der erforderlichen Angebotsinhalte und der Qualitätssicherung.
- Sie unterstützen die Angebotsnachverfolgung, die Vertragserstellung und andere Sales Aktivitäten.
- Sie pflegen die Systeme zur Angebotserstellung und unterstützen die Optimierung von Tools und Prozessen des Proposal Managements und Customer Relationship Management (CRM).

Ihr Profil

- Sie bringen mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in der klinischen Forschung bei einer CRO oder einem biopharmazeutischen Unternehmen mit, gerne als Clinical Data Manager, CRA oder Proposal Manager.
- Sie verfügen über ein Studium im Life Science Bereich, Naturwissenschaften, Betriebswirtschaft oder Finanzen oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Sie zeigen ein gutes Verständnis für Services im Bereich Clinical Data Management und Biostatistik.
- Sie bringen sehr gute Fähigkeiten in der Erstellung von Texten sowie grafischer Gestaltung mit.
- Sie zeichnen sich durch eine schnelle Auffassungsgabe, effiziente Arbeitsweise, gutes Zeitmanagement, und einem guten Auge für Details aus.
- Sie sind kommunikativ und führen die jeweilige Kommunikation überzeugend in Englisch und Deutsch.
- Eigeninitiative, Zuverlässigkeit, Einsatzfreude und Loyalität runden Ihr Profil ab.

Wir bieten Ihnen

- Möglichkeiten für persönliche und berufliche Weiterentwicklung z.B. im Business Development.
- Einen attraktiven Arbeitsplatz mit Work-Life-Balance und Familienfreundlichkeit.
- Eine attraktive Vergütung und umfangreiche betriebliche Sozialleistungen.
- Hoch motivierte und qualifizierte Kolleginnen und Kollegen, die in einer offenen, wertschätzenden und zugewandten Arbeitsatmosphäre überaus engagiert und leistungsfähig sind.
- Zusammenarbeit mit KollegInnen internationaler Herkunft an lokalen und globalen Projekten.
- Eine ausführliche Einarbeitung in den Aufgabenbereich und regelmäßige Teilnahme an internen und externe Weiterbildungen.

[Bewerben Sie sich HIER über unser Online-Portal](#)

Bitte stellen Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, inkl. Angaben zu Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellungen, zur Verfügung. (Metronomia bietet eine direkte Festanstellung und nutzt den Service "Recruiter on demand" der Constares GmbH zur professionellen Unterstützung des Bewerbungsprozesses).

Metronomia Clinical Research GmbH • Rudolf Köhne-Volland • Geschäftsführer
Paul-Gerhardt-Allee 42 • 81245 München • www.metronomia.net

*Geschlecht ist uns egal. Hauptsache, Sie passen zu uns.

